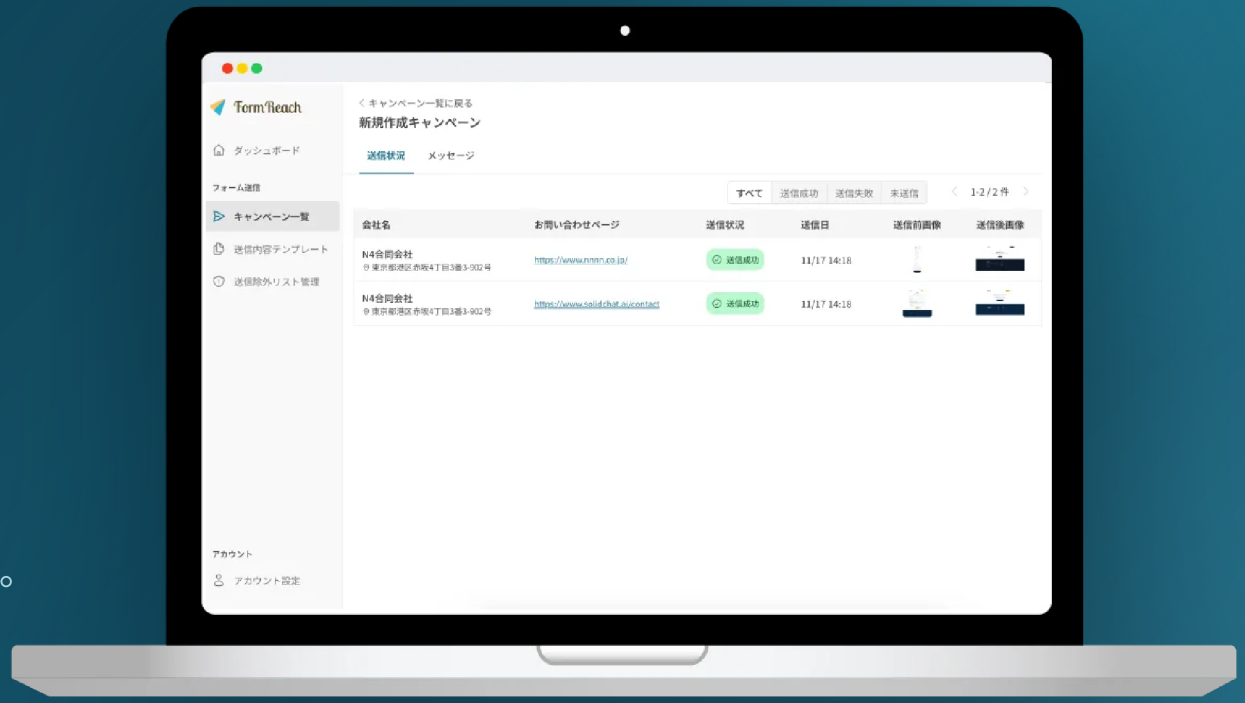
サービス紹介資料

FormReach

問い合わせフォーム営業 自動化ツール

送信先と文面をセットするだけで、AIがフォーム入力・送信を代行。
50万件以上の営業リストが無料で使い放題、1通5円台から。



2026年10月版　　N4合同会社

サービス概要

FormReach（フォームリーチ）とは

企業の「お問い合わせフォーム」経由の営業を、AIで自動化するクラウドツールです。
送信先と文面をセットするだけで、AIがフォームの構造を読み取り、入力から送信までを代行します。

50万件以上
搭載フォームURL

100件 / 10分
送信スピード

4.9円〜
1通あたりの送信単価

営業リスト不要

業種・地域・従業員数などの条件で絞り込むだけで送信先が決定。リストの購入や収集は不要です。

成功送信のみ課金

送信に失敗した分は課金対象外。上限到達で自動停止し、想定外の費用は発生しません。

無料で試せる

クレジットカード登録不要の無料プランで、使用感を確認することができます。

背景

「フォーム営業」という手法

企業が公開しているお問い合わせフォームに提案を届ける営業手法です。メールやテレアポと比べて、**確実に「窓口」へ届く**点が特長です。

	フォーム営業	メール営業	テレアポ
到達性	問い合わせ窓口に直接届く。スパムフィルターの対象になりにくい	迷惑メール判定・未達のリスクがある	受付で止まりやすく、担当者に届きにくい
リスト	公開情報（フォームURL）を利用。FormReachは50万件以上を標準搭載。	メールアドレスの取得・購入が必要	電話番号リストの取得・購入が必要
相手への配慮	相手の都合の良いタイミングで読まれる	大量送信は特定電子メール法の規制対象	業務を中断させるため負担が大きい

※ 相手にとって価値のある内容で公開フォームを利用する限り、フォーム営業は適切な手法として広く行われています。FormReachは「営業お断り」文言のAI検知など、相手に配慮した送信を支援します。

課題

従来のフォーム営業には、コストと工数の壁がある

フォーム営業は今も有効な手法ですが、従来のやり方では「時間」か「お金」のどちらかを必ず大きく消費します。

手作業の場合

1件ずつの入力に膨大な時間

企業サイトを探し、フォームを開き、内容をコピー＆ペーストして送信。1件あたり数分の作業が積み重なり、100社にアプローチするだけで半日が消えます。

代行業者の場合

1通20円以上の送信単価

人力の代行は一般的に**1通あたり20円以上**かかります。さらに発注のやり取りなどに時間がかかり、結果的に時間コストも無視できません。

手作業・代行業者の共通課題

送信までのリードタイムが機会損失に

手作業では担当者の稼働時間を確保する必要があり、代行業者では発注から送信完了まで数日を要します。訴求すべきタイミングを逃し、商談機会の損失につながります。

選ばれる理由

FormReachが選ばれる3つの理由

AIによる完全送信自動化で、フォーム営業のコスト・工数・不透明さをまとめて解消します。

4.9〜11.2円

圧倒的な低価格

AI技術により1通あたり4.9〜11.2円を実現。**成功送信のみ課金**のため、ムダな費用は一切発生しません。

50万件以上

営業リスト不要

50万件以上のフォームURLを標準搭載。送信先は、業種（大分類23・小分類342）や従業員数などの複数条件で絞り込むことができます。**営業リストは無料で使い放題**です。また、お手元の営業リスト取り込みにも対応しています（スタンダードプラン以上）。

10分で100件

超高速の自動送信

手作業の約30倍のスピードで、平日9〜18時に自動送信。開始後は放置していても営業が動き続けます。

機能一覧

FormReachでできること

送信先の選定から送信、記録の確認まで。必要な機能はすべて標準搭載です。

送信先リスト

- フォームURL **50万件以上**を標準搭載
- 業種は大分類23・小分類342から選択
- 業種・地域・従業員数・設立年で絞り込み
- 会社名・法人番号で検索
- 営業リスト取り込み（スタンダードプラン以上）
- 全プラン無料で使い放題

自動送信

- AIがフォーム構造を解析し自動入力
- **10分で約100件**の高速送信
- クラウド実行（PCを閉じてもOK）
- 平日9〜18時に送信
- キャンペーン単位で開始・停止

安心・配慮

- 営業NG文言をAIが自動検知
- 送信除外リストの管理
- 同じフォームへの重複送信を防止
- 営業禁止企業を事前に除外
- 送信上限に到達で自動停止
- 成功送信のみ課金

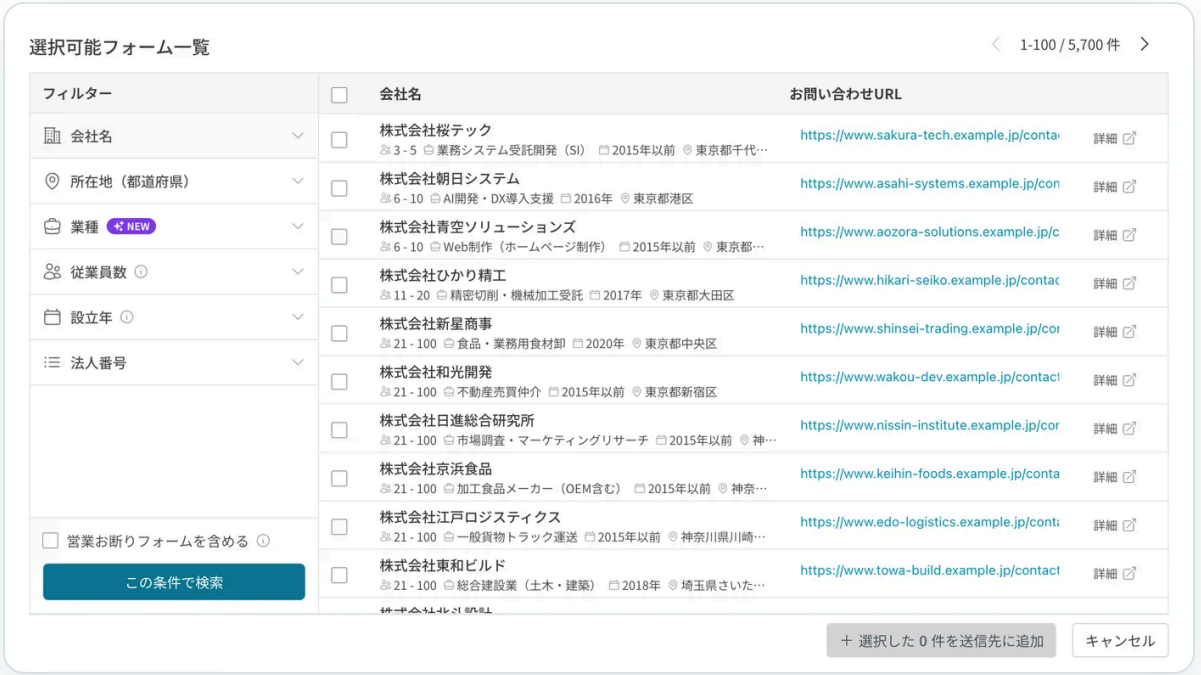
記録・確認

- 送信前後のスクリーンショット保存
- AIが送信の成否を自動判定
- キャンペーン別の送信状況一覧
- 送信内容テンプレートの再利用
- 送信状況での絞り込み表示

主な機能 / 01

業界最大級のデータベースから、条件で絞り込むだけ

50万件以上のお問い合わせフォームURLデータを搭載。**業種・地域・従業員数**などの条件で、最適な送信先を正確に絞り込めます。



リストの購入・収集コストがゼロに

営業リストを自分で用意する必要はありません。データベースは全プランで無料で使い放題です。採用・予約・サポート専用のフォームは収録せず、各社の営業窓口に最も適したフォームを選んで収録しています。

営業禁止企業をあらかじめ除外

データベースには営業禁止かどうかの情報が含まれており、送信先を選ぶ段階で除外できます。

会社名・所在地・業種・従業員数・法人番号などで絞り込み、1社ずつ詳細も確認できます。

主な機能 / 02

開始ボタンひとつで、クラウド上で営業が動き続ける

開始から**5分以内に自動送信がスタート**。10分で100件のスピードで、平日9〜18時の営業時間内に順次送信されます。重複送信防止機能で、同じフォームへの短期間での重複送信も防げます。

PCを閉じてもOK

送信はクラウド上で自動的に続行。ブラウザを閉じても、PCの電源を切っても影響ありません。

営業時間内に送信

送信は平日9〜18時（祝日を除く）のみ。深夜や休日に届いて印象を損ねる心配がありません。

キャンペーン単位で送信を開始・停止でき、進捗は一覧でいつでも確認できます。

主な機能 / 03

送信前後のスクリーンショットで、結果を画像で確認

送信前後の画面を自動でスクリーンショット保存。**「本当に送れたのか」を画像で正確に把握**することができます。

AIが成否を自動判定

送信の成功・失敗はAIが自動で判定し、ダッシュボードに一覧表示。結果を即座に確認できます。

AI判定＋人の目でダブルチェック

保存されたスクリーンショットにより人の目での確認も可能。どの企業に送信できたのか確実に分かります。

送信前画像

送信後画像

主な機能 / 04

お手元の営業リストも、そのまま送信先に

お手元のエクセル・CSVの営業リストをアップロードするだけで送信先として利用できます。

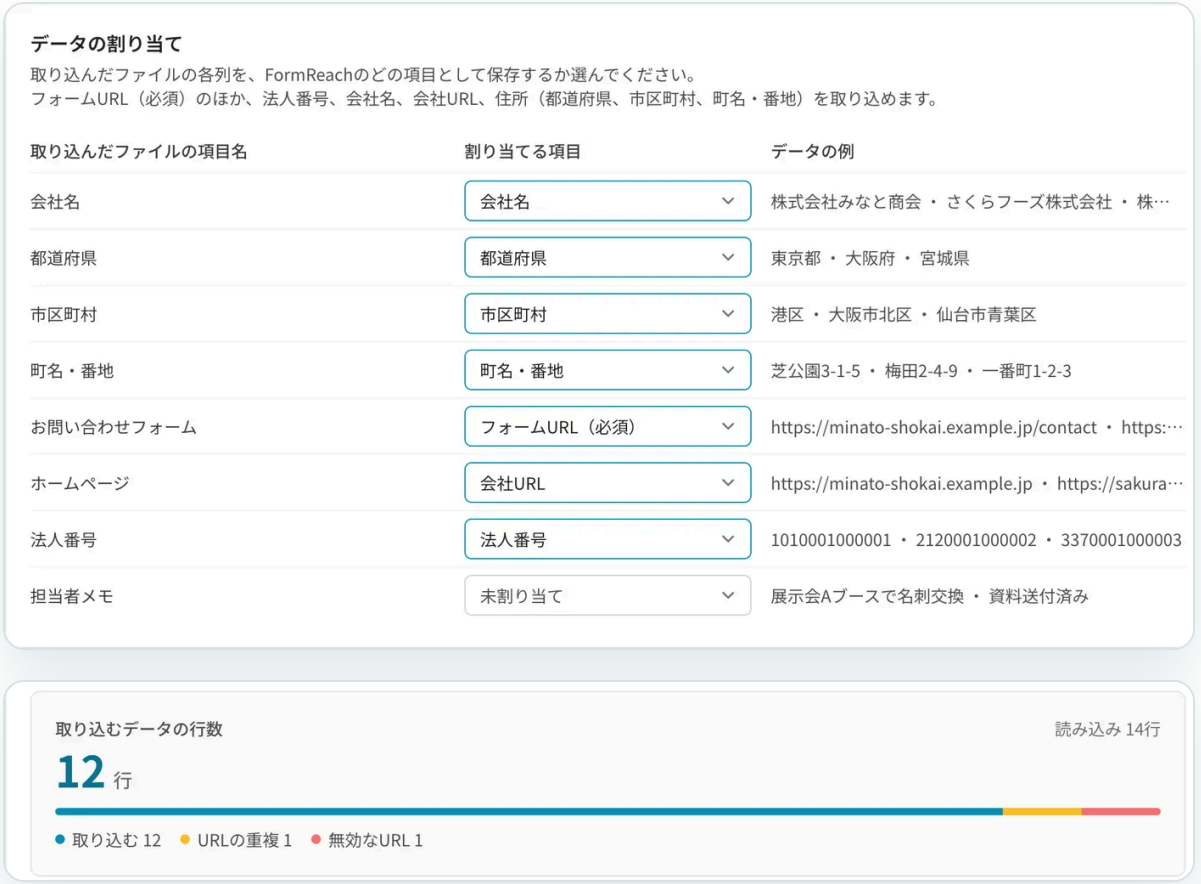
列を割り当てるだけの取り込み

必須はフォームURLの列のみ。会社名や住所もあわせて保存でき、1ファイル最大20,000行まで取り込めます。

重複・無効URLは取り込み前に自動確認

フォームURLの重複や形式の誤りは自動で除外。除外される行は取り込む前に確認でき、CSVで書き出せます。

※ 本機能はスタンダードプラン以上でご利用いただけます。



取り込んだリストは保存され、以降のキャンペーンでも繰り返し呼び出せます。

導入の流れ

すぐに始められる4ステップ

アカウント登録から初回送信まで、専門知識は不要です。

01
送信先を選ぶ

データベースから業種・地域などの条件で送信先を選択。自社の営業リストを取り込んで指定することもできます。

02
メッセージを作成

送信したい内容を入力。文章のテンプレート化や再利用も簡単です。

03
送信をスタート

開始ボタンを押すだけで5分以内に自動送信が開始。10分で約100件のスピードです。

04
結果を確認

送信前後のスクリーンショットとAIの成否判定をダッシュボードで確認。

※ 無料プラン（クレジットカード登録不要）でそのままお試しいただけます。有料プランへのアップグレードはいつでも可能です。

活用事例

導入企業の活用事例

さまざまな業種のお客様に、FormReachをご活用いただいています。

メディアサイト運営会社

掲載・取材の打診を、手間なく量産

導入前の課題：紹介したい企業へ一件ずつ問い合わせフォームから掲載・取材を打診しており、アプローチ数を伸ばせなかった。

導入後の効果：掲載候補のリストを登録するだけで、各社のフォームへ提案を自動送信。これまで手の回らなかった数の企業に打診でき、掲載につながる商談が増えた。

経営コンサルティング会社

新規開拓の営業工数を、大幅に削減

導入前の課題：コンサルタントが本来の支援業務と並行して新規開拓も担っており、営業に十分な時間を割けなかった。

導入後の効果：ターゲット企業のリストを登録するだけで、各社のフォームへサービス案内を自動送信。支援業務に専念しながら、継続的に新規の相談を獲得できるようになった。

料金プラン

料金プラン

送信が成功した件数のみが課金対象です。プランによる違いは、送信上限数と営業リスト取り込み機能の有無だけです。

	フリー	ライト	スタンダード	プレミアム	エンタープライズ
月額（税込）	**¥0**	**¥5,600**	**¥19,000**	**¥49,000**	**個別見積**
送信上限数／月	3件	500件	2,500件	10,000件	ご相談ください
1通あたり	—	11.2円	7.6円	**4.9円**	—
営業リスト取り込み	—	—	✓	✓	✓
共通機能	**お問い合わせURLデータベース（フリープランでは一部非表示）／自動送信／スケジューリング／送信除外リスト機能／重複送信防止／送信前後スクリーンショット**				
こんな方に	まずはお試しで	コストを抑えて開始	本格的なリード獲得	大規模な営業活動 **デジタル化・AI導入補助金2026対象**	さらなる規模拡大

※ 最低契約期間なし・解約はいつでも可能

※ 支払いはクレジットカード決済（エンタープライズは請求書払いに対応）　※ インボイス制度対応

費用対効果

月2,500件を送信する場合の比較

スタンダードプラン（月2,500件）を例に、従来手法とコストを比較します。

	手作業	代行業者	FormReach（スタンダード）
月額コスト	人件費（下記工数分）	50,000円以上 （20円/通 × 2,500件）	**19,000円** （7.6円/通 × 2,500件）
作業工数	10人日 （1通2分と想定）	1〜3人日 発注・確認のやり取りが都度発生	〜1時間 送信はAIが完全自動で実行
成否の記録	手動で記録が必要	送信成否の裏付けがない	スクリーンショット＋AI判定で自動記録

ご参考：フォーム営業の返信率は一般に0.5〜1%程度とされますが、実際には送信先の選定と文面の質に大きく左右されます。
（※ 一般的な目安であり、成果を保証するものではありません）

補助金

デジタル化・AI導入補助金（旧: IT導入補助金）2026 対象ツールです

デジタル化・AI導入補助金（旧: IT導入補助金）2026 に採択されています。プレミアムプランの導入に補助金を適用できます。

対象プラン

プレミアムプラン（月額49,000円・月10,000件）が補助対象です。

申請サポート無償

補助金申請の手続きサポートを**無償**でご提供。中小企業診断士を弊社にて手配します。

まずはご相談ください

補助率・スケジュール等の詳細は制度の公表情報に基づきご案内します。お気軽にお問い合わせください。

ITツール登録情報：IT導入補助金2026 ITツール登録番号 **DL07-0024727**（FormReach プレミアムプラン）

中小企業庁 IT導入補助金ポータルサイトのITツール検索にてご確認いただけます。

セキュリティ・契約

データの取扱いと契約条件

データの取扱い

データ保存先	国内リージョンにて保管
インフラ	Supabase / Vercel 等の信頼性の高いクラウド基盤を利用
利用AI	OpenAI・Anthropic の生成AIモデルを活用
AI学習への利用	お客様が入力した営業文面・送信履歴が**AIモデルの学習に利用されることはありません**

契約・支払条件

契約期間	最低契約期間なし。月次で解約可能
支払方法	クレジットカード決済 エンタープライズプランは請求書払いに対応
インボイス	適格請求書（インボイス）対応 登録番号：T4010403021745
課金方式	成功送信のみ課金。上限到達で自動停止

会社概要

運営会社・お問い合わせ

会社名	N4合同会社
代表者	渡邊 直樹
所在地	東京都港区赤坂
設立	2019年11月
インボイス登録番号	T4010403021745
事業内容	ソフトウェア製品の開発・販売 受託開発業務 コンサルティング業務

FormReach

まずは無料プランでお試しください

クレジットカード登録不要・期間制限なしで、月3通まで送信できます。有料プランへの切り替えはいつでも可能です。

無料で始める →

カスタマーサポートお問い合わせ先

customer-support@formrea.ch